

キーウェアソリューションズ株式会社

東証第二部 3799

The logo for Keyware Solutions, featuring the word "KEYWARE" in a bold, blue, sans-serif font above the word "SOLUTIONS" in a smaller, blue, sans-serif font. A small orange diagonal line is positioned above the "A" in "KEYWARE".

2022年3月期 第2四半期

決算説明資料

IT can create it.

※本資料に記載された意見や予測につきましては、資料作成時点での弊社の判断に基づき作成したものであり、その情報の正確性を保証するものではありません。また、様々な不確定要素が内在しておりますので、実際の業績や結果とは異なる場合があります。

※掲載されている会社名と製品名はそれぞれ各社の商標または登録商標です。

1. 第2四半期 業績概要
2. 2022年3月期 主要施策・取り組み状況
3. 通期業績予想
4. 参考資料

1.第2四半期 業績概要

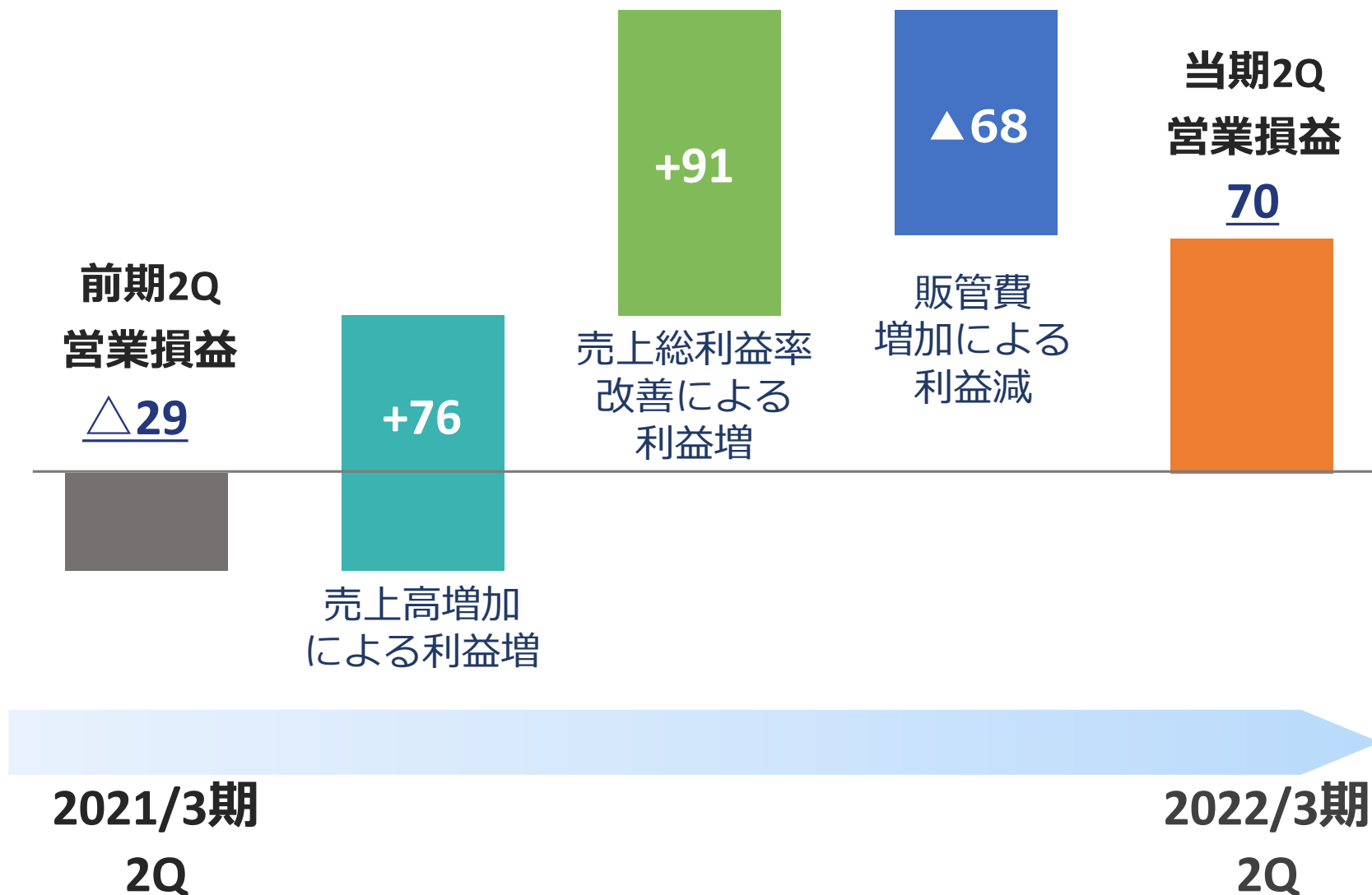
一部で新型コロナウイルスの影響が続くも
前年同期比 増収増益

(単位：百万円)

	2021年3月期 2Q	2022年3月期 2Q	前年同期比 (下段:増減率)
売上高	8,130	8,663	+532 (+6.6%)
営業損益	△29	70	+99 (-)
経常損益	37	175	+138 (+370.9%)
当期純損益	26	138	+111 (+416.8%)

営業損益変動要因

(単位：百万円)



2021/3期
2Q

2022/3期
2Q

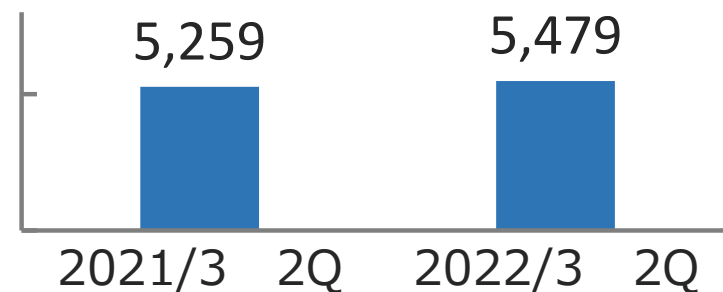
<システム開発事業>

(単位：百万円)

	2021/3	2Q	2022/3	2Q	前年同期比
売上高	5,259		5,479		+4.2%
営業損益	71		242		+237.9%

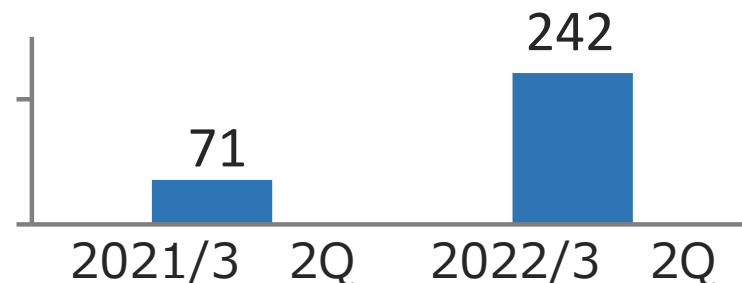
売上高

前期受注の官庁系、公共系大型案件の開発進捗および、IoT関連が堅調に推移し、増収



営業損益

売上高の増加に加え、販管費の抑制により利益計上



事業区分別（セグメント別）業績ハイライト

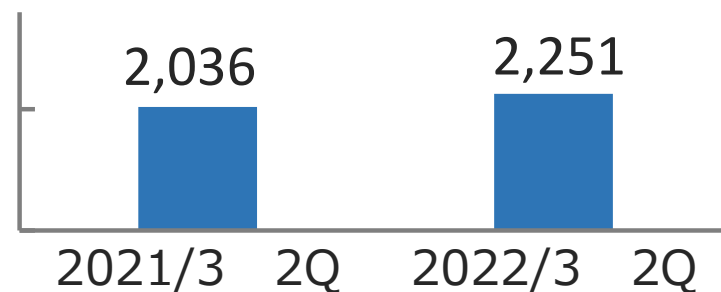
< S I 事業 >

(単位：百万円)

	2021/3	2Q	2022/3	2Q	前年同期比
売上高	2,036		2,251		+10.6%
営業損益	△52		△150		—

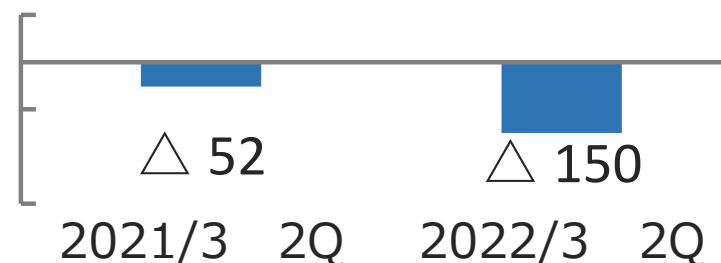
売上高

ERP系、流通・サービス系案件の拡大に加え、インフラ構築案件が好調に推移し、増収



営業損益

ERP系で不採算案件発生により、損失計上



事業区分別（セグメント別）業績ハイライト

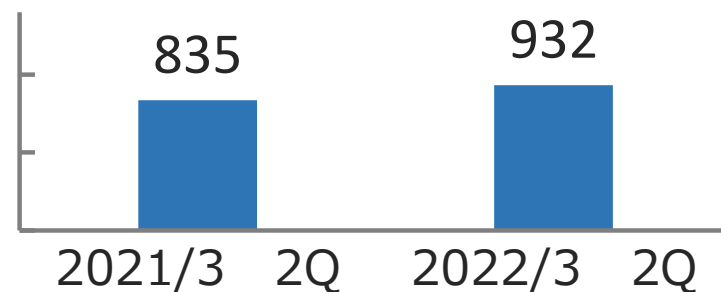
<その他事業>

(単位：百万円)

	2021/3	2Q	2022/3	2Q	前年同期比
売上高	835		932		+11.6%
営業損益	△46		△9		—

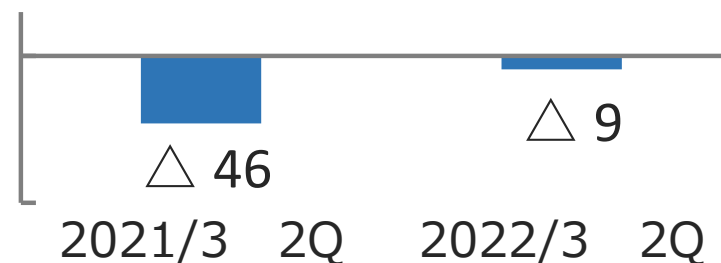
売上高

サポートサービス系、業務コンサルティングを通じたSI案件獲得等が堅調に推移し、増収



営業損益

売上高の増加により、損失縮小



2021年5月

兼松エレクトロニクス株式会社、キヤノンマーケティング
ジャパン株式会社それぞれと資本業務提携契約を締結

2021年5月

アステリア株式会社とPlatioサブスクリプションパートナー
契約を締結

2021年8月

農業ICT領域専門子会社「株式会社オーガル」を新設



2. 2022年3月期 主要施策・取り組み状況

DX推進を背景にIT投資需要は継続 新型コロナウイルスの影響による一部投資抑制の再開は来期以降 を想定

事業環境認識

- 既存システムの老朽化や、デジタルトランスフォーメーション(DX)を見据えた基幹システムの刷新需要が継続
- 政府によるデジタル化の推進
- 新型コロナウイルスによる影響による流通・サービス業を中心としたIT投資抑制傾向は徐々に回復が期待されるも、来期以降を想定

課題

- IT業界における慢性的な人材不足によるエンジニアの確保
- 最新技術に対応するエンジニアの育成強化

1. 基盤事業の拡大と収益向上(1/4)

(1)大型請負案件の獲得推進

既存顧客(官庁系、公共系、運輸系等)および新規顧客からの大型請負案件の受注獲得を推進

[上期状況]

- ・ 既存顧客では、一部顧客で計画や時期の見直しがあったものの官庁系の案件拡大、鉄道会社向け交通広告ソリューションなどの受注獲得
- ・ ERP系では、引き合いが好調に継続し、既存・新規顧客からの受注獲得進むも、一部で受注時期のずれが発生
- ・ 技術者の確保は計画通り進捗

1. 基盤事業の拡大と収益向上(2/4)

(2)プライム(一次請け)案件の獲得推進

基幹システム更改需要の取り込み

[上期状況]

- ・ ERP製品 Bizfの自社開発テンプレート「商社・販社向け貿易テンプレート for Bizf」「プロジェクト採算管理・役務購買統合テンプレートfor Bizf」の引き合い好調
- ・ 商社向け、IT企業向け案件獲得のほか、複数の提案活動が進行中

業務最適化コンサルティングを通じた提案活動

[上期状況]

- ・ 大手サービス業向け基幹システム構築案件獲得 等

1. 基盤事業の拡大と収益向上(3/4)

(3)新技術の習得、新たなソリューション活用推進

新技術の習得、エンジニア育成強化

[上期状況]

- ・ DX、IoT等の最新技術習得に向けた新たな研修プログラムを開始
- ・ ERP (SAP S/4HANA、SAP Business ByDesign、Bizf、IFS 等)
クラウド関連(AWS、Microsoft Azure等)技術者の育成

新たなソリューション活用推進

[注力技術]ローコード開発プラットフォーム「WebPerformer」
データ連携ツール「ASTERIA Warp」
SaaS型ワークフローシステム「ServiceNow」
高速データ処理ソリューション「AB INITIO」等

[上期状況]

- ・ 引き合い、受注ともに増加傾向

1. 基盤事業の拡大と収益向上(4/4)

(4) 新たな資本業務提携先との連携強化

- 兼松エレクトロニクス株式会社および
キヤノンマーケティングジャパン株式会社との連携強化

[上期状況]

- ・ 連携拡大に向け情報共有・案件の検討

(5) 不採算プロジェクトの発生抑制

- プロジェクト管理の徹底

[上期状況]

- ・ 一部で不採算案件発生
- ・ プロジェクト管理機能のさらなる強化を推進

2. 新規事業の創出・育成

農業ICT

ICTを活用した匠の技などの栽培技能の継承を支援

[上期状況] 新会社「株式会社オーガル」を新設

ヘルスケア

健康管理ソリューション「LifeRoute」の展開



[上期状況] 民間企業の投資抑制影響も介護事業者向け売上が堅調

DXファーストステップソリューション

DXに取り組む顧客の課題に対応したサービス・ソリューション（業務改善コンサルティング、RPA、AI-OCR等）を提供

[上期状況] 大手健康食品メーカーのITコンサルティング案件を受注

3. 社員の成長と活躍を推進

働き方改革の推進

部門横断的に、課題の検討・解決を推進

[上期状況]

- ・ ニューノーマルを見据えた環境整備、社内ルールの見直し
- ・ 技術・業務スキル習得に向けた教育・研修制度の充実

健康経営

健康づくりのための職場環境の整備、改善

[上期状況]

- ・ 新型コロナワクチン職域接種機会の提供
- ・ 希望者への歯科検診実施



2021
健康経営優良法人
Health and productivity

3. 通期業績予想

2022年3月期 通期業績予想

(単位：百万円)

	2021年3月期	2022年3月期	
	実績	予想	前期比
売上高	18,627	19,000	+2.0%
営業利益	635	650	+2.3%
経常利益	755	700	△7.4%
当期純利益	685	600	△12.5%

御清聴いただきありがとうございます



お問い合わせ

E-Mail : ir@keyware.co.jp

TEL : 03-3290-6802

※掲載されている会社名と製品名はそれぞれ各社の商標または登録商標です。

本資料に記載された意見や予測につきましては、資料作成時点での弊社の判断に基づき作成したものであり、その情報の正確性を保証するものではありません。また、様々な不確定要素が内在しておりますので、実際の業績や結果とは異なる場合があります。

4. 參考資料

社 名	キーウェアソリューションズ株式会社		
事業内容	1. システム開発事業 (アプリケーションシステムの構築に関する業務、および、インフラ関連のシステム開発に関する業務) 2. 総合ITサービス事業 (システムインテグレーション業務/サポート・サービス業務/販売業務/パッケージ業務)		
代表者名	代表取締役社長 三田 昌弘		
設立	1965年5月		
資本金	17億37百万円		
売上高	186億円 (2021年3月期・連結)		
従業員数	1,123名 (2021年3月末現在・連結)		
主要法人株主	株式会社HBA キヤノンマーケティングジャパン株式会社 住友生命相互保険会社 株式会社三井住友銀行 兼松エレクトロニクス株式会社 日本電気株式会社 株式会社JR東日本情報システム (2021年9月末現在)		
連結子会社	キーウェアサービス株式会社 キーウェア北海道株式会社 キーウェア西日本株式会社 キーウェア九州株式会社 株式会社クレヴァシステムズ 株式会社オーガル		

事業領域

情報技術に関する全てを事業領域とします。

企業風土

個人の個性と能力を発揮する事に価値を置きます。

社会的役割

創造性に富んだ情報技術によってお客さまの要求を超えたソリューションを提供し、お客さまの夢・理想を実現させ、豊かな社会の発展に貢献します。

企業スローガン

IT can create it.
クリエイティブな発想で、ITの持つ無限の可能性を現実のものとしします。

Phase1

技術者派遣、受託開発で実績と評価を獲得

- 1965年 ・コンピュータの総合コンサルティング会社として日本電子開発株式会社設立
- 1974年 ・事務処理ソフトウェアモジュール技術研究代表組合理事となる
・宇宙開発事業団試験ロケット打ち上げをソフト部門で支援協力、宇宙開発分野でのソフトウェア開発事業を確立

Phase2

総合サービスによる高付加価値事業へ

ロータス、SAPジャパンなど最新技術を持つテクノロジーパートナーと協業を開始

- 1988年 ・SI企業（第1期認定企業）として通商産業省より認可
- 1991年 ・ヘルプデスクサービス事業を開始
- 1994年 ・ソリューションセンターを開設しオープンシステム技術開発・蓄積に取り組む
・ロータスノーツなどのISV認定技術教育事業の開始
・SAPジャパン社との協業により、ERP（R/3）事業立上げ
- 1995年 ・フィールドサービスセンターを設置し、コンピュータ保守事業を立上げ

Phase3

ITソリューションプロバイダーとして更なる進化

ISO9001、プライバシーマーク、ISMSを業界の先駆けとして、認証取得し、他社をコンサルティングできる体制を確立

- 1999年 ・品質マネジメントシステム（ISO9001）を全社で認証取得 ・SAP R/3自社導入
- 2000年 ・プライバシーマーク制度認証取得
- 2001年 ・社名をキーウェアソリューションズ株式会社に変更 ・キーウェアサービス(株)設立
- 2002年 ・SAPジャパンより、SAP AWARD OF EXCELLENCE 4年連続受賞
・情報セキュリティマネジメントシステム（ISMS）の認証を取得（本社）
- 2003年 ・情報セキュリティマネジメントシステム（ISMS）の認証を取得（グループ全体）
・キーウェア北海道(株)、キーウェア西日本(株)、キーウェア九州(株)設立

Phase4

ジャスダック、東証2部上場事業領域の拡大に向けて加速

クレヴァシステムズを子会社化

IT新時代に向けた積極的な取り組み

- 2005年 ・環境マネジメントシステム（JISQ14001：2004（ISO14001：2004））認証取得
- 2006年 ・ジャスダック証券取引所に株式を上場 ・資本金を17億3700万円に増資
- 2008年 ・東京証券取引所第2部に株式上場 ・株式会社クレヴァシステムズを子会社化
- 2009年 ・東京証券取引所ディスクロージャー新人賞を受賞
- 2010年 ・株式会社NTTデータ イントラマートとBizfソリューション販売に関する特約を締結
・Bizf AWARD 2010 秋において「Excellent Project Partner's Award」を受賞
・IFSジャパン株式会社とビジネスパートナー基本契約締結
- 2011年 ・Bizf AWARD 2013 春において「Sales Partner's Award」を受賞
- 2013年 ・合併事業会社「株式会社イーテア」設立 ・Bizf AWARD 2017において「Excellent Award」を受賞
- 2017年 ・ASTERIA Partner Summit 2018において「ASTERIA Contribution Award 2018」を受賞
・キャノンITソリューションズ株式会社より「Web Performer 2018年度 エクセレントアワード」を受賞
- 2018年 ・キャノンITソリューションズ株式会社より「Web Performer 2019年度 エクセレントアワード」を受賞
・株式会社HBAと資本業務提携契約を締結
・テクノスデータサイエンス・エンジニアリング株式会社と資本業務提携契約を締結
- 2019年 ・Bizf AWARD 2020 において「Excellent Award」を受賞
- 2020年 ・兼松エレクトロニクス株式会社と資本業務提携契約を締結
- 2021年 ・キャノンマーケティングジャパン株式会社と資本業務提携契約を締結
・キャノンITソリューションズ株式会社より「Web Performer 2021年度 エクセレントアワード」を受賞
・Bizf AWARD 2021 において「Superior Award」を受賞